

# Técnicas de Ventas

```
[codebean_section_title title=»CAPACITACIÓN VIRTUAL»  
title_size=»small» title_color=»#ffffff»  
title_text_align=»left» margin_bottom=»5″  
width=»»][codebean_section_title title=»TÉCNICAS DE VENTAS I»  
title_size=»large» title_color=»#eeee22″  
title_text_align=»left» margin_bottom=»5″ width=»»]
```

**Inicio: 25 de marzo**

**Acceso a la plataforma: 24 horas**

## Recibe más información

Tu nombre\*

Tu correo electrónico\*

Tu Teléfono\*

Empresa\*

Cargo\*

He leído y aceptado la [Protección de datos personales\\*](#)

Enviar

```
[codebean_section_title title=»EJE TEMÁTICO»  
title_size=»medium» title_color=»» title_text_align=»center»  
margin_bottom=»» width=»»][codebean_icon_box icon_style=»icon-  
font» icon=»ti-user» icon_position=»top» icon_type=»circle»
```

```

icon_size=»cdb-icon-small» icon_margin=»20px» link=»|||»
text=»Elementos de un buen vendedor» icon_color=»#ffffff»
icon_background_color=»#0b83b7" ][codebean_icon_box
icon_style=»icon-font» icon=»ti-face-smile»
icon_position=»top» icon_type=»circle» icon_size=»cdb-icon-
small» icon_margin=»20px» link=»|||» text=»Tipos de cliente»
icon_background_color=»#0b83b7"
icon_color=»#ffffff» ][codebean_icon_box icon_style=»icon-font»
icon=»ti-layout» icon_position=»top» icon_type=»circle»
icon_size=»cdb-icon-small» icon_margin=»20px» link=»|||»
text=»Proceso integral de la venta» icon_color=»#ffffff»
icon_background_color=»#0b83b7" ][codebean_icon_box
icon_style=»icon-font» icon=»ti-pencil-alt»
icon_position=»top» icon_type=»circle» icon_size=»cdb-icon-
small» icon_margin=»20px» link=»|||» text=»Manejo de
objeciones» icon_color=»#ffffff»
icon_background_color=»#0b83b7" ][codebean_section_title
title=»DIRIGIDO A:» title_size=»medium» title_color=»#161616"
title_text_align=»left» margin_bottom=»5" width=»»] Todo aquel
que desee especializarse en ventas y lograr se un gran
profesional en el mercado.

```

- Profesionales
- Micro, pequeños y medianos empresarios de comercio, industria y servicios.

```

[codebean_section_title title=»BENEFICIOS» title_size=»medium»
title_color=»» title_text_align=»center» margin_bottom=»»
width=»» ][codebean_icon_box icon_style=»icon-font» icon=»ti-
layout-list-thumb» icon_position=»top» icon_type=»circle»
icon_size=»cdb-icon-small» icon_margin=»20px»
title=»Seguimiento» title_text_transform=»»
title_text_font_weight=»» link=»|||» text=»Contarás con un
asesor personalizado que te brindará todo el soporte necesario
para el desarrollo de la capacitación virtual.»
icon_color=»#ffffff»
icon_background_color=»#0b83b7" ][codebean_icon_box
icon_style=»icon-font» icon=»ti-zip» icon_position=»top»
icon_type=»circle» icon_size=»cdb-icon-small»
icon_margin=»20px» title=»Certificación»

```

```
title_text_transform=»» title_text_font_weight=»» link=»|||»
text=»Te entregaremos un certificado al finalizar el curso de
forma satisfactoria que te permitirá sustentar tu
participación y éxito en todo lo desarrollado.»
icon_color=»#ffffff»
icon_background_color=»#0b83b7″][codebean_section_title
title=»ALCANCE» title_size=»medium» title_color=»#161616″
title_text_align=»right» margin_bottom=»5″ width=»»]
```

A través de la metodología desarrollada para la formación virtual podrás aprender de forma efectiva los temas impartidos en la capacitación a través de objetos diseñados en la plataforma virtual que son: animaciones, ejercicios interactivos, actividades de reforzamiento de contenidos, infografías interactivas y páginas dinámicas.

## ¡ INICIA AHORA !

### La capacitación virtual en TÉCNICAS DE VENTAS

Completa el siguiente formulario, para iniciar el proceso de inscripción a la capacitación, que te dará las nociones básicas de lo que es el Ventas. Una vez que recibimos tus datos, nos pondremos en contacto contigo.

  
  
  

He leído y aceptado la [Protección de datos personales](#)

Enviar mensaje